



Филатова Наталья

Женщина, 52 года, родилась 13 ноября 1969

+7 (977) 3136913 — предпочитаемый способ связи
n_p_filatova@mail.ru

Проживает: Москва
Гражданство: Россия
Готова к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Руководитель отдела закупок и логистики

Ключевые навыки:

- Проведение деловых переговоров на высоком уровне с ключевыми клиентами и партнёрами.
- Успешный опыт руководства и управления коллективом.
- Стратегическое планирование задач, бюджетирование и контроль их исполнения.
- Разработка ценовой политики направления продаж.
- Опыт участия в отраслевых выставках и конференциях.
- Опыт организации тендерных процедур по закупкам.
- Умение анализировать информацию и коммерческие предложения.
- Применение современных управленческих методик для повышения эффективности закупок и продаж направления.
- Организация работы структурных подразделений (в прямом подчинении 40 сотрудников, а также профильные сотрудники филиальной сети в 19 городах Казахстана).

Опыт работы — 27 лет 2 месяца

Сентябрь 2013 —
Июнь 2021
7 лет 10 месяцев

АО "БИПЭК АВТО Казахстан" (ГРУППА КОМПАНИЙ БИПЭК АВТО -АЗИЯ АВТО)

Усть-Каменогорск

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

Заместитель директора Департамента послепродажного обслуживания

- Управление блоком закупок и продаж запасных частей и дополнительного оборудования, ГСМ, обеспечение послепродажного обслуживания (собственные станции и договорные);
- Разработка и сопровождение регламентов, процедур, стандартов направления;
- Принятие оперативных коммерческих решений;
- Постановка задач сотрудникам.
- Ведение переговоров по организации обеспечения сервисно-сбытовой сети в запасных частях и дополнительном оборудовании (АвтоВАЗ, RENAULT, KIA SKODA, DAT, Полипласт, Автофэмели, Техноформ, Nokian Tyres, GoodYear, Michilen, РОСНЕФТЬ, Shell, ROWE (Германия),

TOTAL, Примула);• Планирование, контроль исполнения заказов поставщикам запасных частей и дополнительного оборудования;

- Актуализация информации по работе сбытовой сети (состояние товарных запасов);
- Консолидация и аналитика работы сбытовой сети (продажи конечному покупателю, исполнение планов продаж);

- Консультирование по ассортименту и техническим параметрам товара (услуги);
- Склады и складская логистика;
- Анализ финансово-экономического состояние предприятия (еженедельные/ежемесячные отчеты план/факт);

- Расчет и согласование бюджетов сбытовой сети в разрезе месяц/квартал/год;
- Ведение и согласование договоров поставки;
- Расчет розничных цен, калькуляция затрат и прогнозирование прибыли;

- Контроль за дебиторской и кредиторской задолженностями. • Заключила договоры:

- эксклюзивный договор на поставку и продажу через сервисно-сбытовую сеть БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО горюче-смазочных материалов с немецким производителем масел ROWE;

- особые условия поставки горюче-смазочных материалов TOTAL;

- литые диск от российских производителей ООО «ПО Вектор», СКАД, K&K;

- шины основных мировых производителей;

- антифризы от производителя: ООО Техноформ г. Климовск, компания Тосол-Синтез г. Дзержинск.

- Развитие интернет продаж;

- Заключила договоры с агрегаторами в Казахстане: Emex, Трейд запчасть, Фазтон, Леопард;

- Заключение договора на поставку запасных частей и дополнительного оборудования со сторонними сервисами (СТО);

- Разработала платёжный календарь на базе Excel и оптимизировала отслеживание оплаты задолженностей;

- При заключении договоров на поставку запасных частей, ГСМ и дополнительного оборудования получила максимальные скидки;

- Разработала программу мотивации сотрудников;

- Провела комплексную аналитику и внедрила ряд изменений, в результате чего значительно повысила финансовые показатели («чистый» валовый доход за все годы только положительный).

Аналитика включает полный анализ деятельности направления, которым я руковожу от остатка складского запаса до конечного финансового результата)

Март 2009 —
Сентябрь 2013
4 года 7 месяцев

ТОО «КАЗРОСИМПОРТ» (Группа Компаний БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО)

Усть-Каменогорск

Автомобильный бизнес

- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

Директор

- Формирование ассортимента (организация поставок, анализ скорости продаж);
- Выполнение стандартов компании, в том числе и по телефонному общению;
- Продажи товаров в опт и в розницу;

Ноябрь 2008 —
Март 2009
5 месяцев

ТОО "Ульба-Фторкомплекс"

Усть-Каменогорск

Металлургия, металлообработка

- Продукция цветной металлургии (продвижение, оптовая торговля)
- Цветная металлургия (выплавка, металлопрокат)

Руководитель группы маркетинга

Стратегическое планирование

Реализация плавиковой кислоты, шпата

Апрель 2008 —
Октябрь 2008
7 месяцев

ООО "Melius"

Усть-Каменогорск

Добывающая отрасль

- Добыча и обогащение минерального сырья (соль, сера, глинозем), разработка карьеров (песок, глина, камень), добыча торфа

Заместитель генерального директора

Взаимодействие с государственными органами

Ноябрь 2006 —
Апрель 2008
1 год 6 месяцев

АО "Каз-Тюмень"

Усть-Каменогорск

Металлургия, металлообработка

- Продукция цветной металлургии (продвижение, оптовая торговля)
- Цветная металлургия (выплавка, металлопрокат)

Директор по реализации и закупкам

Бюджетирование

Закуп ТМЦ для обеспечения производства

Реализация свинца и свинцовых сплавов

Август 2005 —
Октябрь 2006
1 год 3 месяца

АО "АЗИЯ АВТО"

Усть-Каменогорск

Автомобильный бизнес

- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (производство)

Начальник отдела поставок комплектующих

Планирование

Бюджетирование

Организация работы склада

Складская логистика

Обеспечение производственных процессов сборки легковых автомобилей в комплектующих запасных частях

Сентябрь 1997 —
Август 2005
8 лет

АО "Каз-Тюмень"

Риддер (ВКО)

Металлургия, металлообработка

- Продукция цветной металлургии (продвижение, оптовая торговля)
- Цветная металлургия (выплавка, металлопрокат)

Ведущий инженер маркетинга и декларирования

Закуп ТМЦ, цветного лома для обеспечения производства свинца и свинцовых сплавов

Работа с государственными органами - Таможенный комитет

Июль 1994 —
Ноябрь 1996
2 года 5 месяцев

АО "Лениногорский Полиметаллический комбинат"

Риддер (ВКО)

Добывающая отрасль

- Добыча и обогащение руд черных, цветных, драгоценных, благородных, редких металлов

Инспектор группы декларирования службы маркетинга и сырья
Декларирование экспортных и импортных грузов

Март 1989 —
Январь 1990
11 месяцев

**Корпоративное профессионально-техническое училище
Новосибирского Облпотребсоюза**

Новосибирск

Секретарь-машинистка

машинопись

Образование

Высшее

1994

Усть-Каменогорский Строительно-Дорожный институт

Автомобильного транспорта, Организация перевозок и управление на автомобильном транспорте
Инженер

Дополнительная информация

Знание языков

Русский — Родной
Английский — А1 — Начальный

Навыки

Умею просто довести информацию. Имею прекрасные аналитические способности
Хорошие знания профильной документации Умею доводить дела до их успешного завершения
1С: Предприятие 8 Пользователь ПК Деловая переписка Анализ бюджета
Стратегическое планирование Финансовый контроль Заключение договоров Деловое общение
Обучение персонала Навыки продаж Деловая коммуникация Проведение презентаций

Рекомендации

Международная автомобильная консалтинговая компания АвтоБосс
Татьяна Григорьева (Руководитель)